



CORSO

# Percorso di vendita: Corso e Allenamento sulle Performance

**Partecipa al corso vendite e allenati con il Coach per diventare anche più performante!**

Se stai cercando un corso vendite che non si limita a suggerire come vendere ma come puoi impegnare le TUE risorse migliori per essere ancora più performante, questo è il percorso che fa per te.

Sul mercato esistono tantissimi corsi di vendita molto validi, ma si sa, c'è sempre il rischio che la carica elevata e motivazionale sia passeggera e che gli strumenti suggeriti poi non vengano impegnati costantemente. Per questo motivo abbiamo formulato questo percorso che combina il Corso tecniche di vendita con degli incontri personalizzati e individuali che, da una parte, aiutano a mettere in pratica ciò che è stato appreso, dall'altra aiutano a superare le difficoltà nel proprio ambiente e imparare a sfruttare al meglio le proprie risorse interne.

## **OBIETTIVO DEL PERCORSO**

Il primo step consiste nella partecipazione al corso tecniche di vendita che fornisce le competenze base e indispensabili per approcciare efficacemente l'attività commerciale. Il secondo step prevede degli incontri individuali da svolgersi online insieme ad un Coach certificato.



## A CHI È RIVOLTO

Il **percorso di vendita** è rivolto a chi ha già un'esperienza di vendita oppure a quelle figure commerciali che si trovano in un momento di stallo o che vogliono sprigionare tutte le potenzialità personali e hanno bisogno di un booster.

## MODALITÀ DI SVOLGIMENTO

Il corso da 8 ore richiede la presenza e verrà svolto da un formatore esperto. Gli argomenti del corso descrivono l'atteggiamento giusto del venditore, la comprensione del cliente, le fasi della vendita con esercitazioni, i segnali di chiusura.

Gli incontri per allenare la vendita verranno svolti online insieme ad un Coach certificato che aiuterà il venditore a superare gli ostacoli nella vendita e trovare le migliori risorse interne per sprigionare tutto il potenziale e raggiungere elevate performance. Gli incontri sono personalizzati e concordati tra Coach e Cochee.

## COSA COMPRENDE

- Assessment certificato **Talent DIScovery** che misura le tue soft skills
- 8h di corso
- Pranzo e coffee break inclusi nel corso
- Materiali didattici inclusi nel prezzo
- Attestato di partecipazione al corso
- 6 incontri online da 1h e mezza ciascuno con un Coach certificato

## ANCORA NON BASTA?

Il tuo Coach personale sarà al tuo fianco se ne avrai ancora bisogno. Potrai richiedere di espandere i tuoi **incontri one-to-one** per **allenare la vendita**.

**Se sei interessato a intraprendere questo percorso di vendita per massimizzare i tuoi risultati contattaci direttamente per ricevere maggiori informazioni, scrivi a [commerciale@one4.eu](mailto:commerciale@one4.eu) oppure chiamaci allo 02 89 20 26 91**



[www.one4.eu](http://www.one4.eu) | [info@one4.eu](mailto:info@one4.eu) | +39 02 89202691