



CORSO

Tecniche di vendita

Acquisisci le competenze giuste per diventare un venditore efficace!

Per le aziende oggi è fondamentale avere una **forza vendita efficace** che sappia aumentare il numero dei clienti, ma anche e soprattutto mantenere attivi e fidelizzati quelli già acquisiti, individuando le reali esigenze e stimolando i bisogni latenti.

Una vendita si decide nei primi minuti d'incontro, le qualità umane e relazionali del venditore contano più del prodotto venduto!

Tramite il **corso tecniche di vendita** organizzato da ONE4 si apprendono approcci estremamente innovativi nell'ambito delle trattative commerciali: seduzione del cliente, svolgimento di trattative all'insegna dell'emozione e della creatività che trasmettono al cliente fiducia immediata verso il proprio interlocutore..

OBIETTIVO DEL CORSO

Il **corso tecniche di vendita** fornisce le competenze base e indispensabili per approcciare efficacemente l'attività commerciale, trasmettendo le soft skills e l'atteggiamento giusto per vendere con successo, utili in particolare a chi ha una minore esperienza.

A CHI È RIVOLTO

Il corso tecniche di vendita è rivolto a chi non ha mai venduto e si trova a dover ricoprire un ruolo commerciale e a chi invece è già agente di commercio o venditore che hanno necessità di affermare le loro competenze.



ARGOMENTI TRATTATI

1. Prepararsi e scegliere gli obiettivi
2. Presentarsi, catturare l'attenzione del cliente e creare il rapporto
3. Capire i bisogni del cliente
4. Comprendere il budget del cliente, il suo processo decisionale e ottenere il consenso a procedere
5. Proporre e presentare il prodotto
6. Rinforzare i bisogni i criteri e le soluzioni
7. Chiudere le vendite: tattiche di negoziazione e il superamento delle obiezioni
8. Esercitazioni pratiche.

MODALITÀ DI SVOLGIMENTO

Si tratta di 1 giorno di corso composto da 8 ore di teoria e pratica da svolgersi in presenza. È possibile richiedere lo svolgimento del corso online, anche se caldamente suggerita la modalità in presenza.

ANCORA NON BASTA?

Se vuoi aumentare le performance e convertire ancora più contratti, puoi allenarti con il nostro Coach! Scopri la nostra **formula one-to-one** per **allenare la vendita**.

COSA COMPRENDE

- Assessment certificato **Talent DIScovery** che misura le tue soft skills
- 8h di corso
- Pranzo e Coffee break (se in presenza)
- Materiali didattici inclusi nel prezzo
- Attestato di partecipazione

Se sei interessato a seguire un corso di tecniche di vendita per diventare un venditore efficace contattaci direttamente per ricevere maggiori informazioni, scrivi a commerciale@one4.eu oppure chiamaci allo 02 89 20 26 91

